

|   |                         |                                       |
|---|-------------------------|---------------------------------------|
| <b>Modulbezeichnung</b>   |                         | <b>Kurzbezeichnung</b>                |
| <b>Grundlagen marktorientierter Unternehmensführung - Spezielles Studienangebot</b>   |                         | 12-Mark-SP-111-mo1                    |
| <b>Modulverantwortung</b>   |                         | <b> anbietende Einrichtung</b>        |
| Inhaber/-in des Lehrstuhls für Betriebswirtschaftslehre und Marketing   |                         | Wirtschaftswissenschaftliche Fakultät |
| <b>ECTS</b>   | <b>Bewertungsart</b>    | <b>zuvor bestandene Module</b>        |
| 5   | numerische Notenvergabe | --                                    |
| <b>Moduldauer</b>   | <b>Niveau</b>           | <b>weitere Voraussetzungen</b>        |
| 1 Semester  | grundständig            | --                                    |
| <b>Inhalte</b>  |                         |                                       |
| <p>Beschreibung:<br/>Das Modul vermittelt die theoretischen Grundlagen der marktorientierten Unternehmensführung.</p> <p>Inhalt:<br/>Ausgehend vom Stakeholder-Ansatz wird die Grundkonzeption der marktorientierten Unternehmensführung erklärt und in den 5 klassischen Schritten erläutert: Situationsanalyse, Ziele, Strategien, Instrumente und Controlling. Verhaltenswissenschaftliche Ansätze des Konsumentenverhaltens, aber auch des industriellen Beschaffungsverhaltens werden in Grundzügen behandelt. Eine Vertiefung erfolgt mittels einer breit angelegten Fallstudie, welche die Grundlagen der Marktforschung auf Basis einer Conjoint-Analyse vermittelt.</p> <p>Gliederung:<br/>1. Marketing, Unternehmertum und Unternehmensführung<br/>2. Erklärungsansätze des Käuferverhaltens<br/>3. Grundlagen der Marktforschung<br/>4. Strategisches Marketing<br/>5. Marketing-Instrumente<br/>6. Corporate Social Responsibility versus Creating Shared Value</p> <p>Literatur:<br/>Foscht, T./Swoboda, B.: Käuferverhalten: Grundlagen -- Perspektiven -- Anwendungen, 4. überarb. und erw. Aufl., Wiesbaden 2011.<br/>Homburg, Ch.: Marketingmanagement: Strategie, Instrumente, Umsetzung, Unternehmensführung, 4. überarb. und erw. Aufl., Wiesbaden 2012.<br/>Homburg, Ch.: Grundlagen des Marketingmanagements: Einführung in Strategie, Instrumente, Umsetzung und Unternehmensführung, 3. Aufl., Wiesbaden, 2012a.<br/>Kroeber-Riel, W./Weinberg, P.: Konsumentenverhalten, 9. Aufl., München 2009.<br/>Meffert, H./Burmann, Ch./Kirchgeorg, M.: Marketing -- Grundlagen marktorientierter Unternehmensführung: Konzepte -- Instrumente -- Praxisbeispiele, 11. überarb. und erw. Aufl., Wiesbaden 2012.<br/>Meffert, H./Burmann, Ch./Becker, Ch.: Internationales Marketing-Management -- Ein markenorientierter Ansatz, 4. Aufl., Stuttgart 2010.<br/>Meyer, M.: Ökonomische Organisation der Industrie: Netzwerkarrangements zwischen Markt und Unternehmung, Wiesbaden 1995.<br/>Porter, M. E.: Wettbewerbsvorteile -- Spitzenleistungen erreichen und behaupten, 8. Aufl., Campus Frankfurt/ New York 2014. (Original: Porter, M. : Competitive Advantage, New York 1985).<br/>Simon, H./ Fassnacht, M.: Preismanagement, Strategie -- Analyse -- Entscheidung -- Umsetzung, 3. Aufl., Wiesbaden 2009.</p> |                         |                                       |
| <b>Qualifikationsziele / Kompetenzen</b>  |                         |                                       |
| Die Studierenden verfügen über ein grundlegendes Verständnis der betriebswirtschaftlichen Unternehmensführung und können das Wissen systematisch einordnen. Zusätzlich können sie das erworbene Wissen, unter Berücksichtigung der konventionellen Problemfelder der betriebswirtschaftlichen Unternehmensführung, anwenden.  |                         |                                       |

|   |
|---|
| <b>Lehrveranstaltungen</b> (Art, SWS, Sprache sofern nicht Deutsch)   |
| V + Ü (keine Angaben zu SWS und Sprache verfügbar)  |
| <b>Erfolgsüberprüfung</b> (Art, Umfang, Sprache sofern nicht Deutsch / Turnus sofern nicht semesterweise / Bonusfähigkeit sofern möglich) |
| Klausur (60 Min.)   |
| <b>Platzvergabe</b>   |
| Plätze: 50.   |
| <b>weitere Angaben</b>  |
| --  |
| <b>Bezug zur LPO I</b>  |
| --  |
| <b>Verwendung des Moduls in Studienfächern</b>  |
| keine Abschlußprüfung Spezielles Studienangebot SS 2011 (2010)  |
| JMU Würzburg • Erzeugungsdatum 07.11.2020 • Moduldatensatz 114932   |